



# NORWEGIAN WOOD CLUSTER SA

Skogforum Honne 2.nov 2017

Engebret Dæhlin

Hva er det?

Hvorfor?

Hva skal oppnås?

Hvordan?



# NORWEGIAN WOOD CLUSTER SA

Solid forankring hos eiere  
Etablert 13. februar 2017

SA stiftet 9.august  
Oppstart 1. september



## HVORFOR ETABLERE NÆRINGSKLYNGE?

Forskning viser at klyngesamarbeid øker verdiskapningen i deltagende bedrifter

Erfaringen fra klyngesamarbeid i Raufossmiljøet er svært gode

Myndighetene legger til rette for og promoterer klyngesamarbeid

Men aller viktigst:  
Sterkt ønske om mer samhandling i verdikjeden

# EIERE



**GLOMMEN  
SKOG**

Eid av 3.600 skogeiere i Hedmark, Akershus og Østfold

Omsetning ca. 1 mrd NOK og ca 70 ansatte



**MJØSEN SKOG**

Eid av 3800 skogeiere i Hedmark og Oppland  
Omsetning på ca 634 mill NOK i 2016 og ca  
60 ansatte



**Statskog**  
vi gir deg naturen

Landets største grunneier, 1/5 av fastlands-Norge  
Virksomhet innen fire kjerneområder:  
eiendom, energi, skog, friluftsliv  
117 ansatte fordelt på 18 kontorsteder

# EIERE



Nordens ledende leverandør av sponplater til møbel – innredning, og bygningsformål. Selskapets omsetning i 2015 var 632 millioner NOK, hvorav 45 % var eksport. Selskapet har 200 ansatte.



Hunton Fiber AS er i dag markedsledende på trefiberbaserte bygg-løsninger. Omsetningen i 2015 var 378 millioner NOK. 130 ansatte hvorav 105 på Gjøvik.



Moelven Industrier ASA er en av Skandinavias største tremekaniske konsern; Skurlast til industrimarkedet, videreforedlede produkter til Byggevarehandelen og systemløsninger til prosjektmarkedet. 3500 ansatte og en omsetning på 10,3 mrd i 2016 . Ca 1/3 av ansatte og omsetning i Innlandet

# EIERE

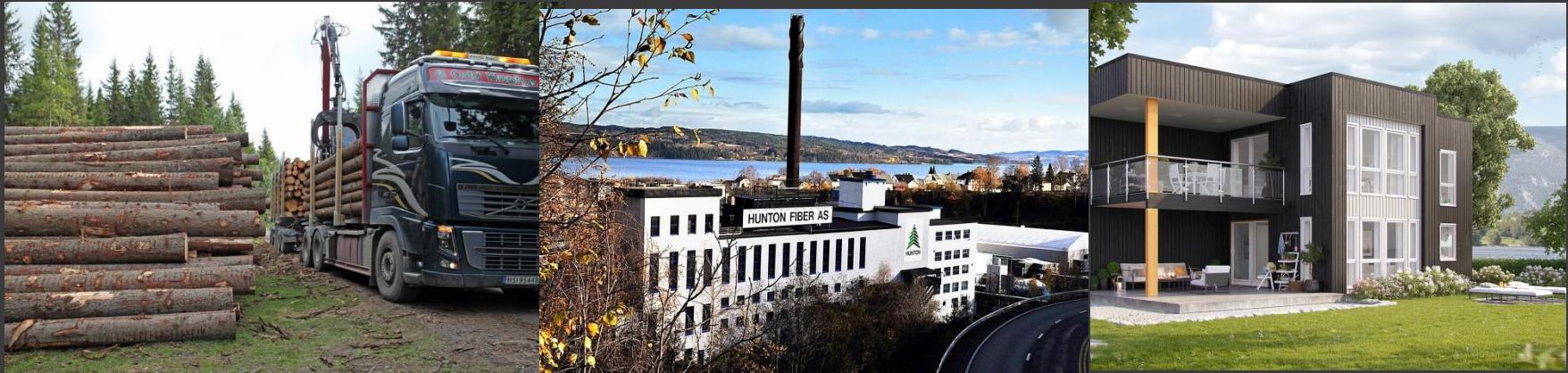


Produsent av alle tradisjonelle trelastprodukter i gran.  
Satser sterkt på videreforedling og precut byggesett til  
hus og hytter.

Omsetning på ca 240 mill NOK og ca 100 ansatte

**BoligPartner AS** er Norges raskest voksende  
boligkjede innenfor enebolig- og  
småhussegmentet. Etablerte i 2013 i tillegg en  
egen hyttesatsing. Omsetning på 1,1 milliarder  
NOK i 2015, 54 salgskontorer og ca 300 ansatte

«Med etableringen av NTNU i Gjøvik skapes  
mulighet for videreutvikling av relevante faglig miljø  
regionalt i samspill med det ledende  
treindustrimiljøet i Innlandet. Videre vil man styrke  
båndene til landets største Fagskole og næringens  
eget institutt Treteknisk».



## VÅR VISJON

**Deltakerne ønsker gjennom et utvidet samarbeid å utvikle klyngen til en internasjonalt ledende klynge for industrielt, bærekraftig trebyggeri.**

*Hensikten med klyngesamarbeidet er å gi deltakerne tilgang på viktige produksjonsfaktorer, ideer og impulser til innovasjon, øke verdiskapningen og lønnsomheten, samt felles interessentforvaltning*

# STRATEGISKE KJERNEOMRÅDER FOR NWC



## Kompetanse

- Realkompetanse vs Formalkompetanse
- Industripraksis vs Akademia
- Utdanning, EVU og Spisskompetanse

## Innovasjon

- Tradisjonell produktutvikling vs Forskningsbasert Innovasjon
- Ressurstilgang og samhandling
- Innovative byggsystemer

## Industrialisering

- Digitalisering
- Industri 4.0
- Prefabrikering vs plassbygging





## ET SOLID FUNDAMENT

Vi har råstoffet

Vi har industrien

Vi har nærheten til markedet

Vi har NTNU og Fagskolen Innlandet med sterk kompetanse

Vi har det grønne skiftet med stort fokus på bruk av tre

# For å oppsummere



Takk for oppmerksomheten!